

УДК 339.54

Развитие торгово-экономических отношений России и ЕС: временные затруднения или начало долгосрочного кризиса

СУМАРОКОВ ВАЛЕРИЙ НИКОЛАЕВИЧ,*д-р экон. наук, профессор, советник при ректорате Финансового университета
VSumarokov@fa.ru***МАРГАНИЯ ЛАДО ОТАРОВИЧ,***аспирант Департамента мировой экономики и международных финансов, Финансовый университет, Москва, Россия
lado2901@gmail.com*

Аннотация. В статье анализируются проблемы и перспективы развития торгово-экономических отношений России и ЕС. Со времен распада СССР Европейский союз является торговым партнером номер один для России, с другой стороны, Российская Федерация в разные годы является третьим или четвертым наиболее важным торговым партнером для Евросоюза. Автор оценивает развитие взаимной торговли, рассматривая динамику, баланс, товарную структуру на современном этапе. Кроме того, дается оценка инвестиционному сотрудничеству РФ со странами ЕС. Особое внимание уделяется влиянию политических противоречий, возникших в отношениях между Россией и ЕС, и перспектив минимизации этого негативного влияния.

Ключевые слова: Российская Федерация (Россия); Европейский союз (Евросоюз, ЕС); торговые отношения; экспорт; импорт; товарооборот; торговый баланс; структура торговли; инвестиционное сотрудничество; кризис в Украине, санкции.

The Development of Trade-Economic Relations between Russia and the EU: Temporary Difficulties or the Beginning of a Long-Term Crisis

SUMAROKOV V.N.,*Doctor of Economics, Professor, Adviser at administration of the Financial University
VSumarokov@fa.ru***MARGANIYA L.O.,***post graduate the Department of world economy and international finance, Financial University, Moscow, Russia
lado2901@gmail.com*

Abstract. The article analyzes the problems and prospects of development of trade-economic relations between Russia and the EU. Since the collapse of the Soviet Union the European Union is trade partner number one for Russia, on the other hand, the Russian Federation is in different years is a third person or fourth most important trading partner for the EU. The author evaluates the development of mutual trade, considering the dynamics, the balance of products at the present stage. In addition, an assessment of investment cooperation of the Russian Federation with the countries of the European Union. Special attention is paid to the influence of political contradictions that have arisen in relations between Russia and the EU, and prospects for minimizing this negative influence.

Keywords: Russian Federation (Russia); the European Union (EU); trade relations; export; import; trade; trade balance; structure of trade; investment cooperation; the crisis in Ukraine; sanctions.



История отношений

Торговые отношения России со странами ЕС имеют очень долгую историю. Первое российское национальное государство (Киевская Русь), основанное в IX в., установило торговые отношения со странами Западной и Центральной Европы. Конечно, большую роль играло географическое положение. Известный транзитный маршрут «Из варяг в греки» связал Россию с основными торговыми партнерами в Европе. Однако в середине XIII в. Россия лишилась доступа к Черному морю, а в начале XVII в. — и к Балтийскому морю, потеряв наиболее удобный способ перевозки грузов от европейских соседей и до них.

Ситуация изменилась в начале XVIII в. после успешных сражений во время Северной войны и основания города и морского порта Санкт-Петербург. Политика Петра Великого привела к широкомасштабному развитию торговли с европейскими странами. С XIX и вплоть до начала XX в. минералы (металлы, руды металлов, сырая нефть) начинают играть все более важную роль в российском экспорте. Импорт из европейских стран становится все более и более зависимым от машин и химических продуктов.

В XIX — начале XX в. Россия стала привлекательным рынком для привлечения иностранного (почти исключительно европейского) капитала. Европейские иностранные инвестиции, в первую очередь британские, французские, бельгийские, немецкие и др., способствовали созданию целого ряда отраслей российской промышленности (транспортного, энергетического и тяжелого машиностроения, значительной части подотраслей металлургической, химической, текстильной, пищевой и др.).

Начиная со второй половины 1940-х гг. и до конца советского периода, в 1991 г., страны Центральной и Восточной Европы — члены СЭВ — были абсолютными лидерами среди основных торговых партнеров СССР. Доля членов СЭВ в советской торговле была равна 60–65% (Исторические материалы. URL: <http://istmat.info/node/9322>). Следующими наиболее важными торговыми партнерами СССР после СЭВ были страны Западной Европы (в основном члены ЕЭС/ЕС). В эти страны СССР поставлял в основном минералы и некоторые другие традиционные продукты (лесного хозяйства и др.). Импорт в основном был представлен продукцией машиностроения, химической промышленности, товарами народного потребления и продовольствием.

После распада СССР Российская Федерация начала новый этап в отношениях с Европейским союзом. В 1989 г. доля торговли со странами — членами СЭВ составила у СССР 55,8%, но уже по результатам 1992 г. доля этой группы стран в товарообороте Советского Союза снизилась до 23,7%. Уже с 1992 г. ЕС стал самым важным торговым партнером для постсоветской России. Доля стран Европейского союза в российском внешнеторговом обороте выросла до уровня 37,2% (Сайт Федеральной таможенной службы. URL: <http://stat.customs.ru/>).

Роль ЕС в российской внешней торговле не испытывала значительного изменения в течение 1990-х гг. В российском экспорте в период 1992–2000 гг. доля стран ЕС даже снизилась (с 38,3 до 35,6%). В импорте РФ доля стран Европейского союза за тот же период снизилась еще заметнее (с 38,8 до 32,8%). Страны Центральной и Восточной Европы (большинство из которых впоследствии стали членами ЕС) за тот же период также снизили свою долю в импорте в Россию (с 10,8% в 1992 г. до 7,2% в 2000 г.). Однако этой группе стран удалось незначительно увеличить экспорт в Россию (с 17,3% в 1992 г. до 17,4% в 2000 г.). Основными причинами снижения объемов взаимной торговли были отрицательный рост экономики России, обвал курса рубля в 1990-е гг. и падение мировых цен на нефть, газ, а также цен на металлы в течение десяти лет. Правовой основой для развития торгово-экономических отношений ЕС и России на протяжении более чем десяти лет было «Соглашение о партнерстве и сотрудничестве». Оно было подписано в 1994 г. и вступило в силу 1 декабря 1997 г.

Товарная структура торговли России с ЕС в 1990-е гг. определялась международным разделением труда. Будучи богатой природными ресурсами, Россия традиционно экспортирует в ЕС сырую нефть, природный газ, металлы, руды металлов, другие полезные ископаемые, необработанную древесину. Имея развитое машиностроение, химическую и другие отрасли промышленности с высоким уровнем добавленной стоимости, ЕС экспортирует в Россию средства транспорта, промышленное и другое оборудование, офисную технику, химическую продукцию, товары народного потребления и переработанные продукты питания. В 1994 г. доля топлива в российском экспорте составила 42,2%. В 1998 г. она снизилась до 35,1% в основном из-за резкого падения международных цен на нефть. Но даже после этого топливо остается наиболее важным продуктом российского экспорта. Второе



место в товарной структуре российского экспорта в ЕС принадлежало промышленным товарам, среди которых черные металлы играли наиболее важную роль с долей 21,3% в 1994 г. и 23,9% в 1998 г. Третьим наиболее важным продуктом российского экспорта в ЕС были минералы, за исключением топлива, с долей 8,4% в 1994 г. и 11,3% в 1998 г. Доля машин в российском экспорте в ЕС была очень низкой: 2,3% в 1994 г. и 1,8% в 1998 г. (Сайт Федеральной таможенной службы. URL: <http://stat.customs.ru/>).

Товарная структура экспорта стран ЕС в Россию в 1990-е гг. была почти противоположной структуре импорта из России. Лидирующая позиция принадлежала продукции машиностроения с долей 39,5% в 1994 г. и 37,7% в 1998 г. Второе место в товарной структуре экспорта ЕС в Россию принадлежало прочим промышленным товарам с долей 25,1% в 1994 г. и 28,7% в 1998 г. Продовольственные товары были также очень важны для экспорта ЕС в Россию, их доля составляла 22,3% в 1994 г. и 17,4% в 1998 г. Химическая продукция занимала четвертое место с долей 8,7% в 1994 г. и 11,1% в 1998 г. Данные по взаимной торговле ЕС и РФ в 1990-е гг. представлены в табл. 1 и 2.

Таким образом, за все время развития до конца XX в. торговля между Россией и странами Европейского союза испытывала периоды как роста, так и спада в силу влияния политических, конъюнктурных и других факторов. При этом товарная структура взаимной торговли оставалась достаточно стабильной.

Торговые отношения Россия — ЕС в 2000-е гг.

Оценивая торговлю между Россией и Европейским союзом в 2000-е гг., стоит отметить, что в новом тысячелетии число членов Евросоюза существенно изменилось. Очень важное изменение произошло в 2004 г. в связи расширением ЕС на Восток и Юг. С 1 мая 2004 г. десять новых стран с общим населением около 75 млн человек присоединились к ЕС. Европейский союз сформировал экономическое пространство, на котором стало проживать 450 млн граждан, включая жителей трех бывших советских республик (Эстония, Латвия и Литва), четырех бывших членов СЭВ (Польша, Чехия, Венгрия и Словакия), одной бывшей югославской республики (Словения) и двух средиземноморских островов (Кипр и Мальта). Поскольку число стран Центральной и Восточной Ев-

ропы среди членов ЕС существенно выросло, торговля России с ЕС получила импульс к интенсивному развитию. После преобразования из ЕС-15 в ЕС-25 большая часть российской торговли со странами Центральной и Восточной Европы стала торговлей между Россией и ЕС. В 2007 г. Болгария и Румыния стали 26-й и 27-й странами — членами Европейского союза, что также привело к интенсивному росту торговли России с ЕС, но менее значительному по сравнению с 2004 г. Последнее расширение (присоединение Хорватии в 2013 г.) оказало еще меньшее позитивное влияние на рост торговли между Россией и ЕС.

Статистические данные, представленные в табл. 3, показывают, что торговые отношения России и ЕС в 2000–2012 гг. испытывали устойчивый рост с единственным исключением в 2009 г. Вышеуказанные тенденции были основаны главным образом на росте российской экономики в период с 2000 по август 2008 г. и с 2010 по 2013 г., (The World Bank Database. URL: <http://data.worldbank.org/>). Спад, начавшийся во второй половине 2008 г. и продолжавшийся в 2009 г., был, очевидно, спровоцирован глобальным кризисом и его последствиями в отношении мировых цен на нефть (основной товар). Цены на сырую нефть и другие полезные ископаемые снизились из-за падения спроса во всех основных импортирующих странах, пострадавших от глобального кризиса. Будучи крупным экспортером на российский рынок, ЕС мог бы наслаждаться значительным объемом экспортных поступлений в течение большей части 2000-х гг. В 2000–2012 гг. российский импорт из ЕС вырос почти в 5,5 раза. В то же время существенный рост цен на нефть, газ и другие важнейшие российские экспортные товары привел к увеличению импорта ЕС из РФ в 3,3 раза. Дефицит торгового баланса ЕС с Россией в период 2000–2012 гг. вырос в два раза. Еще один фактор роста взаимной торговли, особенно в 2004–2005 гг. и в 2007 г., был связан с упомянутыми выше расширениями ЕС.

В течение всего периода с начала 2000-х гг. ЕС оставался для России торговым партнером номер один и по экспорту, и по импорту. Доля ЕС во внешнеторговом обороте РФ выросла с уровня менее чем в 37% в 2000 г. до 52,3% в 2008 г. Глобальный кризис внес некоторые негативные коррективы. Доля ЕС снизилась до 49% в 2009 г. Затем она выросла до 49,4% в 2013 г. Как уже отмечалось выше, российский экспорт в Евросоюз (импорт ЕС из России) всегда превышал экспорт ЕС в Россию (российский



Таблица 1

Региональная структура экспорта РФ в 1992–2000 гг., в % от общего объема

Год	1992	1994	1996	1998	2000
Развитые страны	45,8	52,9	47,0	49,9	48,2
в том числе, ЕС	38,3	35,2	32,1	32,6	35,6
Развивающиеся страны	8,4	8,5	12,3	11,5	13,9
СНГ	21,9	22,3	18,7	19,2	13,4
Центральная и Восточная Европа	17,3	11,8	14,8	14,6	17,4

Источник: Goskomstat. URL: <http://stat.customs.ru/>.

Таблица 2

Региональная структура импорта РФ в 1992–2000 гг., в % от общего объема

Год	1992	1994	1996	1998	2000
Развитые страны	54,5	50,0	47,1	50,8	44,7
в том числе, ЕС	38,8	39,8	34,4	36,1	32,8
Развивающиеся страны	11,6	7,8	7,5	9,5	8,4
СНГ	13,1	29,1	31,6	25,9	34,4
Центральная и Восточная Европа	10,8	12,2	8,6	8,9	7,2

Источник: Goskomstat. URL: <http://stat.customs.ru/>.

импорт из ЕС). В 2013 г. в российском экспорте доля ЕС была 54,3%, а в российском импорте ЕС играл относительно меньшую роль с долей 41,9% (The European Union Central Bank Database. URL: <https://www.ecb.europa.eu/stats/html/index.en.html>).

Удельный вес России в импорте ЕС вырос с уровня 6,4% в 2000 г. до 11,4% в 2008 г. Из-за влияния глобального кризиса российская доля в импорте ЕС в 2009 г. снизилась до уровня 9,8%, но с 2010 г. показатель снова начал расти и поднялся до уровня 12,3% в 2013 г. С 2004 г. Россия стала 3-й страной происхождения импорта в ЕС. В 2012 г. Россия опередила США и заняла второе место, уступая только Китаю. Доля России в экспорте Евросоюза выросла с уровня 2,7% в 2000 г. до 8,0% в 2008 г. Хотя глобальный кризис привел к снижению показателя до 6,0% в 2009 г., в течение 2010–2011 гг. российская доля в экспорте ЕС вновь увеличилась (до уровня 7,1%). Но в 2012–2013 гг. снова проявилось некоторое снижение (6,9%). Это сделало Россию четвертым главным экспортным партнером Евросоюза

после США, Китая и Швейцарии (The EU's Trade Relationship with Russia. URL: <http://www.eubusiness.com/topics/trade/homepage/russia>).

Товарная структура торговли России с ЕС в 2000-е гг. имеет очевидные сходные черты с аналогичной структурой 1990-х гг. Вышеуказанное проявление международного разделения труда на основе естественных преимуществ и недостатков привело к очевидным особенностям товарной структуры взаимной торговли. Природные ресурсы продолжают формировать основную часть российского экспорта, а в экспорте ЕС преобладают промышленные товары с высокой добавленной стоимостью.

Нефть, природный газ и нефтепродукты формируют основу российского экспорта в ЕС. В 2000 г. доля топлива в российском экспорте в Евросоюз была равна 56,1%. В 2008 г. она возросла до 69,5% в связи с устойчивым ростом международных цен на нефть. Но даже после падения мировых цен на нефть, с августа 2008 по февраль 2009 г., топливо



Таблица 3

Торговля Россия с ЕС в 2000–2015 (млрд Евро)

Год	Товaroоборот	Экспорт РФ	Импорт РФ	Баланс
2000	86,52	63,78	22,74	41,04
2001	97,48	65,88	31,60	34,27
2002	98,91	64,49	34,42	30,07
2003	107,90	70,69	37,21	33,48
2004	129,98	83,95	46,03	37,92
2005	169,29	112,59	56,70	55,89
2006	213,20	140,89	72,31	68,58
2007	233,40	144,27	89,13	55,14
2008	283,13	178,29	104,84	73,45
2009	183,70	118,12	65,58	52,53
2010	246,84	160,70	86,13	74,57
2011	308,27	199,92	108,35	91,56
2012	336,47	213,21	123,26	89,95
2013	326,30	206,50	119,80	86,70
2014	285,50	182,03	103,48	78,55
2015	209,62	135,71	73,91	61,80

Источник: Eurostat.

остаётся наиболее важным экспортным товаром с долей 74,3% по итогам 2009 г. Далее роль топлива в российском экспорте в ЕС продолжает расти и достигает уровня 76,3% в 2012 г. Второе место в товарной структуре российского экспорта в Евросоюз принадлежало промышленным товарам (среди которых наиболее важную роль играли цветные металлы) с долей 11,4% в 2000 г., 7,9% в 2008 г. и 7,59% в 2012 г. Третий наиболее важный элемент российского экспорта в ЕС — минералы, за исключением топлива, с долей 5,7% в 2000 г. и 2,9% в 2008 г. Правда, в 2012 г. этот вид продукции уменьшил свое значение до 1,9%. Снижение доли полезных ископаемых привело к постепенному увеличению доли химических товаров (3,9% в 2000 г., 3,0% в 2008 г. и на том же уровне в 2012 г.). Доля машин в российском экспорте в ЕС была очень мала — 1,7% в 2000 г., 1,0% в 2008 г. и 0,9% в 2012 г. Продовольственные товары играли аналогичную роль с низкой долей — 1,1% в 2000 г., 0,5% в 2008 г. и 0,8% в 2012 г. (Eurostat. URL: http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign_trade_statistics/monthly_trade_russia/).

Товарная структура экспорта Евросоюза в Россию в 2000-е гг. была очень похожа на ту, что имела место в 1990-х гг., а также почти полностью противоположна товарной структуре импорта из России. Лидирующая позиция здесь принадлежала продукции машиностроения с долей 36,9% в 2000 г. и 50,8% в 2008 г. В 2012 г. доля машин стала 49,6%. Второе место в товарной структуре экспорта ЕС в Россию принадлежало другой продукции обрабатывающей промышленности (промышленные и бытовые товары) с долей 30,0% в 2000 г., 24,6% в 2008 г. и 22,2% в 2012 г. Химические товары занимали третье место с долей 14,4% в 2000 г. и 13,2% в 2008 г. В 2012 г. их доля достигла уровня 15,8%. Продовольственные товары также имели относительно большое значение для экспорта ЕС в Россию с долей 12,4% в 2000 г. и 7,2% в 2008 г. В 2012 г. доля живых животных, продуктов питания, масла, напитков и табачных изделий выросла до уровня 8,4%. Важность топлива и других полезных ископаемых для экспорта ЕС в Россию, очевидно, минимальна, с долей 0,5% в 2000 г., 0,6% в 2008 г., 1,1% в 2012 г. (топливо)



Основные экспортеры продовольствия в РФ до и после 2014 г.

Источник: составлено автором по: <http://xn -- b1ae2adf4f.xn -- p1ai/analytics/research/>.

До 2014 г.: 1. Евросоюз. 2. США. 3. Австралия. 4. Канада. 5. Норвегия. 6. Украина.

После 2014 г.:

Латинская Америка: 3. Аргентина. 5. Уругвай. 6. Бразилия. 7. Парагвай. 8. Эквадор.

Юго-Восточная Европа: 9. Турция. 14. Сербия.

Юго-Западная и Восточная Азия: 13. Израиль. 12. Китай.

СНГ: 1. Беларусь. 2. Казахстан. 14. Азербайджан.

Северная Африка: 10. Египет. 11. Марокко.

Океания: 4. Новая Зеландия.

и 3,1% в 2000 г., 1,5% в 2008 г., 1,4% в 2012 г. (другие полезные ископаемые). В 2013 г. ситуация практически не изменилась — в российском экспорте в страны ЕС, по итогам года, доля топлива стала равна 77,7%. В экспорте ЕС в Россию доля машин стала равна 47,4% (Бюллетень социально-экономического кризиса в России, апрель 2016 года. URL: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/8884.pdf>).

ЕС играет также ведущую роль среди инвесторов в экономику России. Доля Евросоюза в общем объеме накопленных ПИИ на 2014 г., по данным Eurostat, составляет 75%. Европейские инвестиции работают в большинстве отраслей промышленности и секторов услуг РФ.

Период противостояния (2014–2016 гг.)

В 2014 г. была подорвана стабильность развития торгово-экономических отношений России с Евросоюзом. С этого года для России началась «эпоха санкционных войн» [1]. ЕС наряду с США был пионером этого движения, позднее к санкциям в разной степени присоединились Канада, Швейцария, Черногория, Япония, Исландия, Норвегия,

Австралия, Албания и Украина, позднее Турция (ограничения на торговлю с последней частично уже сняты). Причиной официально стала агрессивная, по оценке Запада, политика России на территории Украины и присоединение Крыма.

ЕС и ряд других иностранных государств ввели запрет на въезд в соответствующие страны для ряда высокопоставленных российских лиц, осуществили комплекс мер, направленных на прекращение финансирования Европейским инвестиционным банком (ЕИБ) новых проектов в России, приостановление Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР) инвестирования в России, прекращение предоставления средне- и долгосрочных кредитов российским заемщикам, ограничение экспорта ряда товаров и техники двойного назначения и предоставления связанных с этим услуг (в том числе технической помощи, посреднических услуг), поставок вооружений и военной техники, оборудования для нефтегазовой промышленности и т.д. [2].

Указом Президента России от 06.08.2014 № 560 введено российское продовольственное эмбарго. В рамках ответных санкций запрещен ввоз на

территорию России отдельных видов сельхозпродукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых является государство, вводившее экономические санкции в отношении российских юридических и физических лиц в 2014 г., включая страны ЕС, а также США, Австралию, Канаду, Норвегию [3]. При этом делается ссылка на закон об обеспечении экономической безопасности государства. 7 августа Правительство России утвердило перечень запрещенных продуктов, который потом был неоднократно расширен. На сегодняшний день список насчитывает 53 позиции согласно кодам ТНК ВЭД (постановление Правительства РФ от 07.08.2014 № 778): детское питание, продукты животного происхождения (мясо, сало, мясные субпродукты) и живые животные, фруктовые соки или консервированные фрукты, молоко и молочные продукты, лосось, семенной картофель, лук, гибридные и биологически активные добавки и т.д.

Европейский экспорт продовольствия составляет 7% от общего объема экспорта товаров. Около 9% из них приходилось на Россию, которая являлась вторым наиболее важным направлением для ЕС после США. В 2013 г. общий экспорт сельскохозяйственной продукции из ЕС в Россию составлял 11,3 млрд евро (Economic impact on the EU of sanctions over Ukraine conflict. URL: [http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/BRIE/2015/569020/EPRS_BRI\(2015\)569020_EN.pdf](http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/BRIE/2015/569020/EPRS_BRI(2015)569020_EN.pdf)). Российские контрсанкции охватили около 43% из номенклатуры и стоили ЕС около 5,1 млрд евро — чуть больше 4,2% от общего объема экспорта сельскохозяйственной продукции (EU sanctions against Russia over Ukraine crisis. URL: http://europa.eu/newsroom/highlights/special-coverage/eu_sanctions_en). Понятно, что европейские фермеры и другие производители продуктов питания являются одними из главных жертв российского запрета. Самые большие убытки в объемах понесла Польша. Но, учитывая долю российского рынка для продовольственного экспорта конкретных стран ЕС, ясно, что Финляндия должна потерять 33% собственного экспорта сельхозпродукции, Литва — 32%. Оценим изменения в структуре стран — импортеров продовольствия в РФ (см. рисунок).

Необходимо отметить, что обоюдные санкции привели к заметному спаду торговли России и ЕС в 2014–2015 гг. Правда, стоит отметить, что серьезное негативное влияние на снижение объемов взаимной торговли также оказало падение мировых цен на нефть и другие основные товары российского экспорта [4]. В целом негативные факторы привели

к заметному снижению доли ЕС во внешнеторговом обороте России с 49,4% в 2013 г. до 45,4% в 2014 г. и до 44,8% в 2015 г. По итогам 2016 г., доля Евросоюза во внешнеторговом обороте РФ снизилась до 42,8% (Внешняя торговля России в 2016 году: цифры и факты. URL: <http://xn—b1ae2adf4f.xn—p1ai/analytics/research/40407-vneshnyaya-topgovlya-possii-v-2016-godu-tsifry-i-fakty.html>). В результате введения Евросоюзом санкций против России и дальнейших российских контрсанкций экономика ЕС в 2015 г. понесла потери на сумму 17,6 млрд евро. Об этом говорится в исследовании Австрийского института экономических исследований, которое было опубликовано немецким информационным агентством Deutsche welle. Санкции, по данным того же исследования, привели к сокращению 400 тыс. рабочих мест по всему ЕС.

Одновременно исследование указывает, что из-за слабости российской экономики торговля между Россией и ЕС и без санкций заметно ослабла бы. Всего лишь 44% от снижения торговых показателей можно связать непосредственно с санкциями, отмечают исследователи. Без введения ограничительных мер потери от снижения европейского экспорта в РФ составили бы 22 млрд евро (Losses mount due to EU-Russia sanctions. URL: <http://www.dw.com/en/losses-mount-due-to-eu-russia-sanctions/av-37324522>).

Таким образом, в условиях политического кризиса произошло изменение структуры внешней торговли России [5]. Как и ожидалось, выросла роль стран АТЭС — до 30,0% по итогам 2016 г., по сравнению с 28,1% в 2015 г. (Внешняя торговля России в 2016 году: цифры и факты. URL: <http://xn—b1ae2adf4f.xn—p1ai/analytics/research/40407-vneshnyaya-topgovlya-possii-v-2016-godu-tsifry-i-fakty.html>). В первую очередь среди государств этого региона выросла доля Китая: с 10,5% в 2013 г. до 12% в 2015 г. и до 14,13% по итогам 2016 г. (Торговля между Россией и Китаем в 2016 году. URL: <http://russian-trade.com/reports-and-reviews/2017-02/torgovlya-mezhdu-rossiey-i-kitaem-v-2016-g/>). В основном указанное увеличение доли КНР и других азиатских экономик в российской внешней торговле выросло за счет снижения доли ЕС (The EU's Trade Relationship with Russia. URL: <http://www.eubusiness.com/topics/trade/homepage/russia>). Политическое противостояние и использование взаимных санкций неизбежно сказалось и на инвестиционном сотрудничестве Российской Федерации со странами Европейского союза. Ведущие инвесторы



в экономику России (и одновременно реципиенты российских инвестиций) из числа членов ЕС в период действия санкционного режима существенно сократили объемы экспорта капитала. Так, главный среди стран инвестор из числа государств Евросоюза, Кипр, снизил сумму капиталовложений в экономику РФ на 50% всего за два года — с 2013 по 2015 г.

Соответствующим образом упали показатели ввоза капитала и из других европейских экономик (Нидерландов, Германии, Франции, Великобритании и др.). Общий результат изменения стоимостных объемов притока прямых иностранных инвестиций в экономику РФ, по итогам 2015 г., еще более негативен. Падение составило 92%, что явилось своего рода «мировым рекордом» со знаком «минус», конечно. (World Investment Report 2016. URL: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2016_en.pdf).

Заключение

Развитие торговли между Россией и странами ЕС опирается на исторические традиции, взаимовыгодное разделение труда, сложившуюся систему преимуществ каждой из сторон, территориальную близость и соответствующие низкие транспортные издержки. Все это, несомненно, должно

способствовать росту взаимной торговли и других форм экономического сотрудничества.

Однако современное состояние отношений между нашей страной и Евросоюзом подвержено негативному влиянию политического фактора и неблагоприятной конъюнктуры на мировых рынках сырья. Взаимные санкции и другие проявления противостояния не позволяют нормально развиваться торговле и инвестиционному сотрудничеству. При этом потери несут обе стороны. Существенно упали и экспорт из России в страны Евросоюза, и импорт из государств ЕС в нашу страну. Значительно упали также показатели, характеризующие потоки взаимных инвестиций.

Представляется маловероятным, что политические противоречия будут сглажены в ближайшей перспективе. Скорее всего, их негативное влияние будет сказываться еще несколько лет. Однако еще более маловероятным представляется вариант развития событий, при котором режим санкций будет использоваться в долгосрочной перспективе. Объективные преимущества взаимной торговли, инвестиционного сотрудничества и добрососедских отношений в целом обязательно заставят обе стороны прийти к компромиссу и восстановлению нормальных отношений.

Литература

1. Дораев М. Экономические санкции в праве США, Европейского союза и России. М.: Инфотропик Медиа, 2016.
2. Кешнер М. Экономические санкции в современном международном праве. М.: Проспект, 2015.
3. Экономические санкции против России. Ожидания и реальность / под науч. ред. Р.М. Нуреева. М.: KnoРус. 2017.
4. Французов В., Спартак А., Хохлов А. Мировой и российский экспорт. Тенденции и перспективы развития, системы поддержки. М.: ВАВТ Минэкономразвития России, 2015.
5. Кричевский Н. Россия. Сквозь санкции — к процветанию. М.: Дашков и Ко, 2015.

References

1. Doraev M. Economic sanctions in the law of the United States, the European Union and Russia [Jekonomicheskie sankcii v prave SShA, Evropejskogo sojuza i Rossii]. Moscow, Infotropik Media, 2016 (In Russ.).
2. Keshner M. Economic sanctions in modern international law. Moscow, Prospekt [Jekonomicheskie sankcii v sovremennom mezhdunarodnom prave]. Moscow, Prospekt, 2015 (In Russ.).
3. Economic sanctions against Russia. Expectations and reality [Jekonomicheskie sankcii protiv Rossii. Ozhidaniya i real'nost'] / ed. R.M. Nureev. Moscow, KnoRus. 2017 (In Russ.).
4. Francuzov V., Spartak A., Hohlov A. World and Russian exports. Trends and development prospects, support systems [Mirovoj i rossijskij jeksport. Tendencii i perspektivy razvitija, sistemy podderzhki]. Moscow, VAVT Minjekonomrazvitija Rossii, 2015 (In Russ.).
5. Krichevskij N. Russia. Through the sanctions — to prosperity [Rossija. Skvoz' sankcii — k procvetaniyu]. Moscow, Dashkov i Ko, 2015 (In Russ.).

